

TIANGUIS

*Reconectando microempresarios
informales y consumidores en un
Marketplace virtual con tan solo
un SMS.*

#CadaDiaCuentaHackaton Pitch Deck

Problema / oportunidad

- La actividad económica informal se ha visto interrumpida, específicamente dificultando la comunicación en espacios públicos.
- Las poblaciones más vulnerables han quedado incapacitadas de generar los ingresos que necesitan para vivir.
- Se han generado nuevos espacios informales de comercio digital, poco organizados y no inclusivos.



Simple Marketplace SMS

TIANGUIS





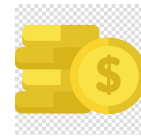
Promociones
Capacitaciones



Oferta: arroz vía sms.
Afueras de Guadalajara, MEX.
Indica: cantidad disponible y precio.



Categorización
Centralización
Autenticación



Demanda: arroz vía appstore.
Empresa de alimentos preparados para almuerzos, Colonia Pques. Del Palmar, Guadalajara, MEX.
Indica: cantidad requerida.

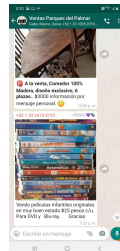
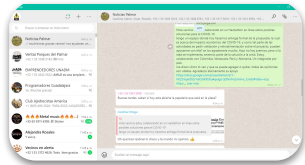
*“Por medio un marketplace virtual **centralizado y simplificado** (mesa de intercambio para la compra-venta y asignación segura y certificada por blockchain) en tiempo real por **mensajes SMS** para los productores informales y consumidores **a escala local**, con acceso moderado a la tecnología”*

Propuesta de valor

Testimonios & Verificación

Verificación

1. Se sugiere **que usar ubicación para filtrar** los oferentes de acuerdo a la ubicación del usuario.
2. Permitir a los usuarios **calificar** tanto al comprador como al vendedor, su entrega, su producto, etc.
3. **Clasificar** los productos para mayor facilidad de búsqueda de productos
4. **Permitir distintos oferentes** (amas de casa que ofrecen comida, productos artesanales, productos agrícolas, comercio, etc.)



“Excelente, muy bien enfocado en personas que no cuentan con el alcance a tecnologías sofisticadas” -
Vanessa Riquelme, Ing.
Biotecnóloga, Morelos, México



“Es un muy buen proyecto, faltaría simplemente implementarlo”
Perla García, Arquitecta
Universidad La Salle Oaxaca,
México



“Prevé los problemas económicos que se derivan de la contingencia sanitaria global por COVID-19 y utiliza la tecnología con un fin de contención de crisis” **Noemí Moreno, Dra. en Antropología,**
Sistema de Universidad Virtual UDG,
Guadalajara, México

Modelo de Negocio

B2C

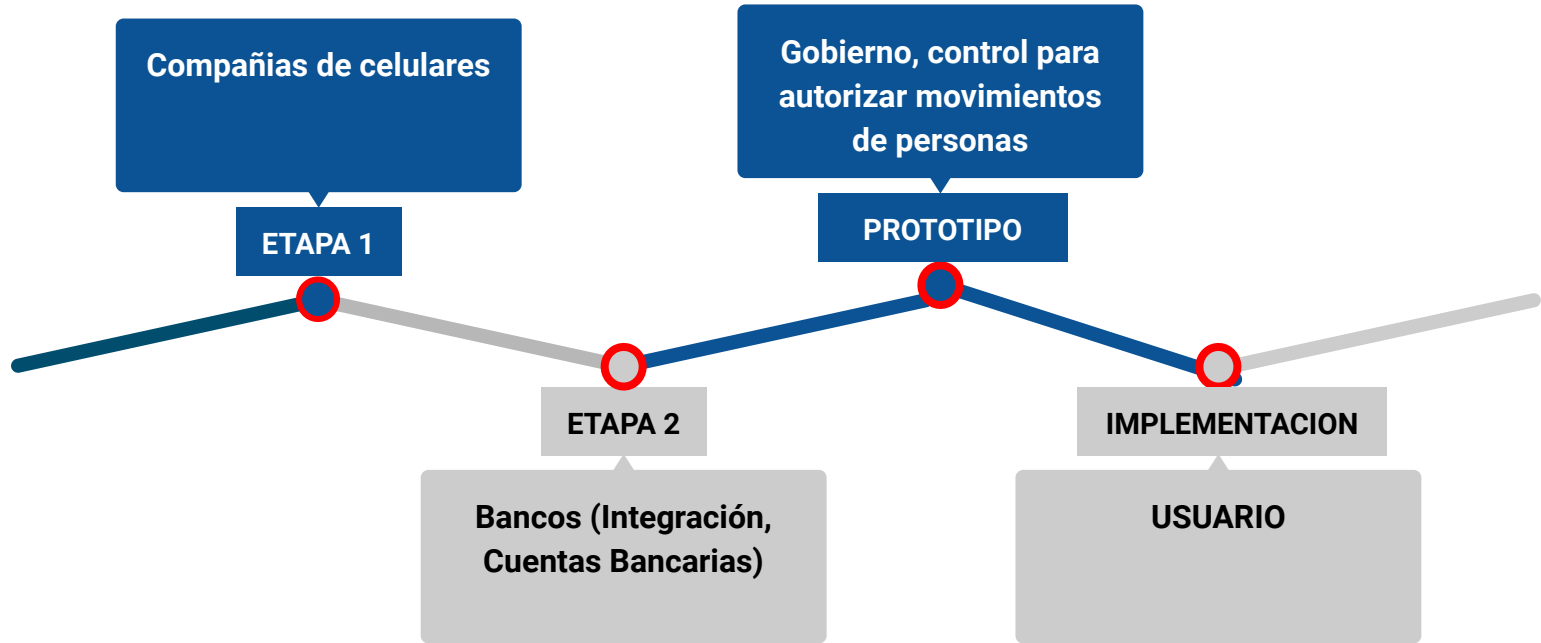
Interconexión de
productores con
empresas que
necesitan
abastecimiento



Peer to Peer

Local → Intercambio de
bienes y servicios a
Medianos
microempresarios y
artesanos locales.

Go To Market



Analisis Competitivo

Complejidad
**MEDIA /
ALTA**

amazon



**mercado
libre**



APIs & E-commerce

Complejidad
BAJA

TIANGUIS

Dispositivos
**Celulares
básicos,
telefonos
Smartphones**

Geo localizado
ALTO

SMS + Blockchain

Equipo **Tianguis**



Juan Opitz-Silva

Business innovation
Startups
Alemania

Opitzsilva.com



Gabriel Aranda

Lic. en Tecnologías
e Información
Guadalajara,
Jalisco, México

gabriel.aranda@udgvirtual.udg.mx



Sebastián Uribe

Medellín, Colombia
Estudiante /
Ingeniería

sebastianuribemunera@gmail.com



Rafael Labrador

Data Science for
Policymaking
Caracas, Venezuela

rafallabrador17@gmail.com



Stheven Quispe

Estudiante /
Ing Sistemas
Lima, Peru

est.cagp.stheven@gmail.com

Proximos Pasos

1

Producto Mínimo Viable MVP

Desarrollo de la plataforma,
contratación de servidores, armado del
equipo, landing page, material
promocional, etc...

2

Búsqueda de inversionistas

Presentaciones, crowdsourcing,
promoción en foros.

3

Validación y ajuste

Pruebas con clientes, shark tanks, etc.

Canvas Modelo de negocio “Tianguis” Entregable 1

Socios Clave



Compañías de celulares
Bancos (Integración, Cuentas Bancarias)
Empresas Fintech (Finance Technology Enterprises)
Servidor que hace verificación de Blockchain
Gobierno, control para autorizar movimientos de personas

Servicio de formalización tipo Uber

Actividades principales



- Promover la plataforma
- Capacitación de uso de la plataforma
- Testeo con una población pequeña
- Intercambio de bienes
- Logística segura
- Bots

Recursos principales



- Red Celular
- Celular, Telefonos
- Recursos Bancarios
- Sistema de valorización y desempeño
- Servidor de verificación de Blockchain (Minadores)

Propuesta de valor



Un marketplace virtual **centralizado y simplificado** (mesa de intercambio para la compra-venta y asignación segura y certificada por blockchain) en tiempo real por mensajes SMS para los productores informales y consumidores **a escala local**, con acceso moderado a la tecnología.

Relación con los clientes



Intermediario para el intercambio de bienes
Servicios Automatizados amigables y fáciles de usar
Aliados comerciales
Canal de comercialización

Canales



- Numero de telefono (ejemplo *144#Ven)
- Mensajes de textos

Un sistema virtual que le facilita al consumidor saber que ofertas hay en el día.

Segmento de Cliente



Productores y consumidores locales
PYMEs y microempresarios informales, en localidades de escasos recursos, economía informal, cuya dinámica económica se ha roto por fuerza mayor, Covid-19.

Estructura de costos



- Desarrollo de la herramienta
- Procesos de verificación (Seguridad)
- Gobierno para facilitar el uso
- Mercadeo
- Capacitación de usuarios
- Mesa de ayuda
- Suscripciones para anuncios publicitarios de vendedores

Fuentes de Ganancia



- Cobramos un fee por transacción, o este pago por el gobierno
- Publicidad para empresas que vendan productos agrícolas
- Vender datos con integridad

B2C → Interconexión de productores con empresas que necesitan abastecimiento
Peer to Peer Local → Intercambio de bienes y servicios por medio de la herramienta. Medianos microempresarios y artesanos locales.